

Професії майбутнього: Топ-5 перспективних напрямків

Отримувати спеціальність треба обов'язково в тій області, де у тебе найбільші здібності чи в сфері своїх основних інтересів (якими екстравагантними вони б не були).

Але бувають випадки, коли навіть до 20 років визначити свої нахили складно, або людина досить здібна і за що не візьметься - у неї все виходить і багато напрямків їй до душі. Для майбутніх студентів WorkNew.info представляє рейтинг перспективних професій на 2017 - 2025 роки.

1. **Сфера IT.** До даної сфери відносяться програмісти будь-яких мов програмування, Web-дизайнери, новомодне напрямком SEO-оптимізаторів, фахівці з розробки та дизайну ігор та візуальних програм розважального напрямку для мобільних пристроїв, а також інші працівники цієї індустрії. Для молодих людей, які мають аналітичний склад розуму в сьогодиншньому світі більш перспективної спеціальності не знайти. Але не варто впадати в крайнощі. Якщо вам цей напрямок не цікавий, то не варто йти вчитися на комп'ютерні спеціальності, навіть враховуючи їх перспективність і високі заробітні плати. Є випускники комп'ютерних факультетів, які працюють системними адміністраторами із заробітною платою в 2000 - 3000 грн. або ще гірше - операторами ПК.

2. Наступним перспективним напрямком для молодих людей є **спеціальності інженерів** (будівельників, проектувальників, фахівців з телекомунікації та зв'язку і т. д.). У найближчі роки останні, що залишилися ще з радянських часів, фахівці підуть на пенсію, а більш молодих в Україні дуже мало, оскільки за роки незалежності майже всі випускники технічних спеціальностей йшли в торгівлю, виїжджали за кордон або в кращому випадку, наприклад, займалися ремонтом техніки. Але попит не стоїть на місці і скоро нікому буде проектувати нові будинки, системи каналізації, вентиляції та електрифікації. Вже сьогодні знайти хорошого фахівця в даній області досить проблематично навіть професійному рекрутеру.

3. Завжди будуть затребувані хороші **менеджери з продажу, торгові агенти** та навіть висококласні **продавці-консультанти**. Для того щоб отримати посаду менеджера з продажу найбільш оптимально закінчити спеціальність менеджмент або економіка. Хоча отримана у вузі спеціальність тут не головне. Визначальним ваш успіх в цій діяльності фактором буде комунікабельність, активність і вроджене вміння продавати.

4. Перспективними напрямками сьогодні є **Інтернет-реклама і Інтернет-маркетинг** (у тому числі і робота в соціальних мережах). Тут обов'язково вимагають досвіду роботи, але щоб потрапити в цю сферу бізнесу і активно в ній розвиватися краще всього отримати спеціальність **маркетолога**.

5. Цікавим варіантом для молодих спеціалістів є **консалтинг різних напрямків бізнесу**. З часом у нас, як і раніше в усьому світі, бізнес буде приходити до більш великих юридичних форм (корпорації, об'єднання). Бізнес з часом буде наближатися до міжнародних стандартів, які прийняті в діловому світі. Тому на **бізнес-консультантів**, які всі про це знають, попит буде тільки рости. Ці посади вимагають серйозного досвіду роботи, але щоб у перспективі претендувати на таку роботу найкращими варіантами буде отримати спеціальність маркетолога, економіста, аналітика і навіть фахівця з персоналу